

12.10.2012		
Служба	Број	Препорука
	01-2160/12	

РЕПУБЛИЧКА РАДИОДИФУЗНА АГЕНЦИЈА

Предмет: Предлог кандидата за члана Програмског одбора Радиодифузне установе Србије

Предлажем за члана Програмског одбора Радиодифузне установе Србије Тању Сантрач из Београда, јмбг [REDACTED]

Предложени кандидат је досадашњим радом доказао да може компетентно и одговорно радити на пословима из делокруга рада Програмског одбора Радиодифузне установе Србије.

Прилог:

1. Радна биографија
2. Сагласност кандидата да прихвата кандидатуру
3. Изјава кандидата

У Београду 12.10.2012.године

Предлагач:

Тијана Гргуловић дипл економиста
Марка Челебоновича 51
Јмбг 2605977455002

Resume

Tanja Santrač

Mobile/home phone: +381 [REDACTED]

011 2614221

E-mail: [REDACTED]

Blog: www.lifestylemagazine.biz

Born: 19th August 1982

Nationality: Serbian



Radno iskustvo

Kolosej Beograd

Rukovodilac projekata – zamenik generalnog direktora

2011 - 2012

- Marketinške i poslovne aktivnosti na organizaciji i prodaja promocijskih delatnosti u i van objekta preduzeća,
- Samostalna prodaja bioskopskih sala za potrebe seminara, kongresa i drugih događaja,
- Prodaja oglasa na bioskopskim platnima i filmskih abonmana,
- Određivanje marketinških ciljeva, analiza problema i daljih mogućnosti za razvijanje posla,
- Planiranje, priprema i sprovođenje oglašavanja marketinških kampanja,
- Organizacija promocijskih materijala i mesečnih događaja u objektima,
- Predlaganje ideja za oglase, logotipe, letke, i slično, i u okviru toga saradnja sa grafičkim dizajnerom.
- Praćenje rada konkurencije,
- Sticanje novih poslovnih partnera,
- Priprema planova poslovanja,
- Pripremanje i kontrola redovnih mesečnih, tromesečnih i godišnjih izveštaja o potrošnji sredstava društva,
- Priprema vanrednih planova radnika u slučaju komercijalnih događaja,
- Izvođenje stalnog nadzora nad radom radnika sa naglaskom na neometano odvijanje radnih procesa (uspostavljanje sistema kontrole i bodovanja grešaka),
- Odgovornost za kontrolu i optimalnu količinu zaliha u skladištima sa ciljem neometanog poslovanja,
- Rešavanje eventualnih problema i sporova na strpljiv i nekonfliktna način, u korist posetilaca, ako time ne oštećuje Poslodavca,
- Trening zaposlenih na temu Prodaje i odnosa sa kupcima

Zepter International, Beograd

Direktor prodaje

2007 - 2010

- Budžetiranje i predlaganje mera za unapređenje prodaje

- Izveštavanje menadžmenta o rezultatima prodaje i realizacija planova prodaje
- Rukovođenje timom (300), rukovodioca na teritoriji cele Srbije i organizacija rada saradničke mreže
- Učestvovanje u organizaciji celokupnog sistema kompanije
- Saradnja sa doktorima i zvaničnim zdravstvenim ustanovama
- Definisane ciljeva, strategija i implementacija aktivnosti za poboljšanje prodaje na teritoriji Srbije
- Angažovanje novih saradnika(prodavaca)
- Edukacija i obuka rukovodioca prodaje
- Kontrola rada saradničke mreže
- Održavanje regionalnih sastanaka sa menadžerima

Zepter International, Beograd

Menadžer prodaje Srbija

2002-2007

- Izvršavanje aktivnosti prodajnog procesa
- Predlaganje mera za unapređenje prodaje
- Izveštavanje menadžmenta o rezultatima prodaje
- Održavanje i unapređenje odnosa sa postojećim kupcima
- Prodaja i razvijanje tima i regiona
- Vodeći Menadžer - rukovodilac „office job” projekta.
- Učestvovanje u osmišljavanju akcija za poboljšanje prodaje proizvoda vezanih za program
- Ispitivanje tržišta i uspešno plasiranje robe
- Organizacija ljudi koji se bave distribucijom proizvoda
- Konsultant i predlagač rešenja koje pruža određeni proizvod u različitim ustanovama vezanim za zdravlje (apoteke, bolnice..)
- Predstavnik kompanije u ponudama i komunikaciji sa firmama za prihvatanje poslovne ponude i posedovanje određenih proizvoda
- Edukovanje novih polaznika i uvođenje u rad po pravilima kompanije uz dopuštanje malog odstupanja i prihvatanja kreativnosti od strane kompanije.

Obrazovanje

- **IT Akademija**- IT biznis (Menadžment i Marketing) u toku 2011
- **Master studije** - Fakultet poslovnih studija, »Megatrend« u toku 2010
- **Diplomirani ekonomista** - Fakultet Poslovnih studija »Megatrend« 2009
- **Ekonomski tehničar** - Srednja ekonomska trgovinska škola 2001

Poznavanje jezika

- Engleski - (pisanje-odlično, čitanje-odlično, govor-odličan), položen ispit engleskog kao stranog jezika, Galindo University, Advanced level
- Italijanski - (pasivno znanje jezika)
- Nemački – (pasivno znanje jezika)

Rad na računaru

- MS Office

Ostalo

- Vozačka dozvola B kategorije.
- Član karate kluba »Sensei«, od 1990

Sertifikati:

- Kurs LIDER GROUP (po licenci američke škole liderstva)
- Diplome za najboljeg Menadžera, ostvarenje plana
- Internacionalna diploma za najboljeg direktora prodaje (2007-08)
- Internacionalna diploma za najboljeg direktora prodaje (2008-09)- za prebačaj prodajnog godišnjeg plana za 113%

- Sertifikat za zvaničnog konsultanta **Bioptrona** od strane Švajcarske federacije
- Vlasnik bloga : www.lifestylemagazine.biz